

FINANZBERATUNG JÜRGEN WEIDMANN

Sicherheit geht vor Rendite

Turbulenzen auf den Finanzmärkten, volatile Kurse, verunsicherte Anleger – das Jahr 2008 stellte Banken und Finanzdienstleister vor besondere Herausforderungen. Die Unabhängige Finanzberatung Jürgen Weidmann hat diese Bewährungsprobe bestanden: Trotz Finanzkrise hat das 2006 in Rothenburg o.d.

Tauber gegründete Unternehmen seinen Umsatz 2008 gegenüber dem Vorjahr um das Fünffache gesteigert. Jürgen Weidmann, der Inhaber der Vermögensberatung, sieht sich in seiner Anlagestrategie bestätigt: „Unser Augenmerk liegt auf Depotstrukturen und Anlageprodukten, die auch in schlechten Börsenzeiten gute Wertentwicklungen aufweisen.“

Der Betriebswirt hat bereits vor der Gründung der Finanzberatung mehr als 20 Jahre Erfahrung in der Vermögensverwaltung gesammelt. Dabei habe er stets den Grundsatz „Sicherheit geht vor Rendite“ berücksichtigt. Auch bei der Beratung seiner Kunden bleibe er diesem Prinzip treu. Nach seinen Angaben haben sich die Depots seiner Kunden 2008 im Durchschnitt um 35

Prozent besser entwickelt als der Dax. Und auch bei Branchenkennern konnte Jürgen Weidmann mit seiner Anlagestrategie punkten: Im Wettbewerb „Finanzberater des Jahres 2008“ behauptete er sich in der Spitzengruppe in einem Feld von über 600 Vermögensberatern.



Inhaber Jürgen Weidmann.

Die Unabhängige Finanzberatung vermittelt Produkte aus den vier Bereichen Altersvorsorge, Geldanlage, Versicherungen und Baufinanzierung. Dabei lege man großen Wert darauf, den Anspruch einer unabhängigen Beratung in der Praxis umzusetzen: „Wir haben keine Präferenzen zu bestimmten Anbietern, sondern suchen unsere Produkte frei nach Wertentwicklung, effektiver Nachsteuer-Rendite, guten Zinsangeboten und unabhängigen Tests aus.“ So wählt das Unternehmen z.B. bei der Geldanlage und Altersvorsorge aus mehr als 6500 Anlageprodukten von über 120 Instituten, Banken und Versicherungen. ■